

展示会・商談会用「商材シート」

自社の「商品・サービス」

【商品の特性】

1/3

商品名	クラウドPBX『MOTTEL』	特長機能	スマートフォンを内線化、どこでも会社電話番号でかけられます
コンセプト	スマホ1台が多機能ビジネスフォンに		
いいところ「強み」	スマホやパソコン、IP電話機で会社番号を発着信		
他社との優位性	安価な料金設定		



【ターゲット・利用場面・お客様メリット】

ターゲットお客様は	ビジネスフォン利用者全般
利用場面（利用シーン）	① オフィスの代表番号を外出先でも対応 ② 多店舗・複数拠点の代表番号を一元管理 ③ スマホにアプリを入れるだけで「会社電話化」
お客様の「メリット」	テレワークでも代表番号の電話対応がスマホやパソコンで可能。 固定電話・転送費不要でコスト削減。
地元での「評判」等	いつでもどこでも

展示会・商談会用「商材シート」

【企業紹介】

会社名	株式会社ツルタック		
従業員	17	人	
売上	400	百万円	
代表者名	鶴田 真理子		

代表者、社員からのメッセージ(思いなど)

株式会社ツルタックは、「お客様の働く場所の課題を解決する先進企業」をビジョンに掲げ、オフィスの生産性向上を支える多彩なサービスを展開しています。オフィス環境の課題解決のことならツルタックにお任せください。

【所在地・連絡先】

所在地	〒 013-0032 秋田県横手市清川町10-4
URL	https://tsurutac.co.jp/
担当者名	※必須項目
E-mail	k.tsuruta@tsurutac.co.jp
TEL	0182-32-0220
FAX	0182-32-0224

自社の「会社概要」

2/3

出展カテゴリ	情報IT	出展回数	1 回
出展商品名	クラウドPBX MOTTEL		



地域貢献活動や地域とのつながりについて

弊社90周年の節目のイベントとして、「折り鶴の再生・循環プロジェクト」に参加し広島へ千羽鶴を届けました。その他地域活性イベントへの協賛や寄付等で地域貢献活動をしております。



展示会・商談会用「商材シート」

自社の「アピールポイント」

【アピールポイント】及び【生産・製造工程】

3/3

スマートフォンを内線化、どこでも会社電話番号でかけられます！

- ・ポイント① オフィスの代表番号を外出先でも対応
- ・ポイント② 多店舗・複数拠点の代表番号を一元管理
- ・ポイント③ スマホにアプリを入れるだけで「会社電話化」



【品質管理情報】

商品検査	☐ 有	☐ 無	☐ その他
	<具体的内容>		

衛生管理	生産・製造工程の管理
	従業員の管理
	施設設備の管理

危機管理	担当者 連絡先
------	------------

【公的認証・受賞歴】

--

【取引条件等】

--